НАКОРМИТ ЛИ РОССИЙСКАЯ ИНДЕЙКА МИР

Ю. МАРКОВ, генеральный директор Национальной ассоциации в области индейководческого хозяйства

На встрече с воронежскими предпринимателями в мае 2013 г. Президент России Владимир Путин сделал заявление о том, что сельское хозяйство становится все более привлекательным сектором экономики, приведя в пример индейководство. «Скоро, по-моему, весь арабский мир будет есть нашу индейку», — заявил Путин, оговорившись, что если и преувеличивает, то не сильно. В августе 2013 г. на совещании по социально-экономическому развитию Ростовской области Владимир Путин подтвердил серьезность своих предположений, порекомендовав Вадиму Ванееву, генеральному директору ГК «Евродон», рассмотреть возможности экспортных поставок мяса индейки на внешние рынки.

ОПТИМИСТИЧНЫЙ ПРОГНОЗ ПРЕЗИДЕНТА РОССИИ ВПОЛНЕ ПОДТВЕРЖДАЕТСЯ АКТИВНЫМ РАЗВИТИЕМ ИНДЕЙКОВОДЧЕСКИХ ПРОЕКТОВ. ЗА ПОСЛЕДНИЕ ДЕСЯТЬ ЛЕТ В НАШЕЙ СТРАНЕ СОВЕРШЕН НАСТОЯЩИЙ ПРОРЫВ В ЭТОЙ СФЕРЕ. В ТЕКУЩЕМ ГОДУ, ПО ПРОГНОЗАМ, ОБЩИЙ ОБЪЕМ МЯСА ИНДЕЙКИ В СТРАНЕ ДОСТИГНЕТ 125–130 тыс. т.

А ТЕПЕРЬ СРАВНИМ ЭТИ ЦИФРЫ С ПОКАЗАТЕЛЯМИ МЕНЕЕ ЧЕМ ДЕСЯТИЛЕТНЕЙ ДАВНОСТИ: В 2005 г. ПТИЦЕФАБРИКИ ПРОИЗВЕЛИ ВСЕГО 10 тыс. т МЯСА ИНДЕЙКИ; В 2007 г. — 30 тыс. т. ИНДЕЙКОВОДЧЕСКИЙ «БУМ» НАЛИЦО!

Сегодня крупнейший отечественный производитель индейки, бесспорно, — ГК «Евродон», которая поставляет на рынок 40 тыс. т мяса в год. Остальные предприятия менее масштабны: Башкирский птицеводческий комплекс им. М. Гафури дает около 20 тыс. т, догоняют его по масштабам «Сибирская губерния», «Индюшкино» и другие. Не менее эффективны птицефабрики «Задонская», «Егорьевская», «Герцевская», а также фермерские хозяйства «Залесное», «Конкорд», «Марс», «Русь» и другие. В России в этом секторе сейчас работают 20 индейководческих компаний и около 50 крестьянско-фермерских хозяйств (КФК). В процессе строительства находятся 16 проектов и около двух десятков — в стадии оформления.

О НОВЫХ ПРОЕКТАХ. В настоящее время их в сфере индейководства запускается много. Например, в Курской области стартовала ферма компании «БВК» на 40 тыс. голов индейки в год. В Омской области на плановую мощность вышел проект компании «РУСКОМ-Агро» на 100 тыс. голов. По оригинальному пути развития отрасли пошли в Татарстане — там действует программа «Индейка», разработанная Ассоциацией фермеров и крестьянских подворий Татарстана, согласно которой взять индеек на доращивание может любой фермер. Поставкой молодняка занимается местный сельскохозяйственный кооператив «Индейка», налажена там и переработка.

В следующем году должны появиться новые производители индейки в Тамбовской, Воронежской, Ленинградской, Тверской, Новгородской, Пензенской, Смоленской областях, в республиках Ингушетия и Удмуртия. В ближайшее время этот список возглавит ГК «Дамате», которая уже к концу текущего года планирует выйти на объем 15 тыс. т. У компании большие планы: в 2014 г. удвоить объем выпускаемой продукции, в 2015 — выйти на производственную мощность 60 тыс. т. ГК «Черкизово» совместно с испанским партнером Grupo Fuertes инвестирует крупный проект в Тамбовской области. СП «Тамбовская индейка» запустит первую очередь в 2014 г., а уже в 2015 г. объем производства мяса может достичь 30 тыс. т. Собирается расширяться и лидер нашего индейководства — ГК «Евродон», планирующая в 2014 г. начать реализовывать сразу два новых проекта. После их выхода на проектную мощность она станет первой по объему производства мяса индейки в Европе. К 2015 г. компания рассчитывает получать более 100 тыс. т мяса индейки в год.

Если все провозглашенные планы будут воплощены в жизнь, то производство уже в следующем году может удвоиться по сравнению с текущим годом. В этой ситуации на первый план выходит задача популяризировать потребление продукции из мяса индейки среди потребителей, чем мы и занимаемся — через свой сайт, через журнал «Нациндейка», на профессиональных мероприятиях, устраиваемых как для специалистов, так и для других заинтересованных лиц, включая обычных потребителей.

О ФИНАНСИРОВАНИИ. Развитие индейководства совсем не так легко дается тем, кто занимается этим бизнесом. Даже Вадим Ванеев, выступая на Дне индейки, организованном ГК «Евродон», подчеркнул, что он четыре года не мог найти финансирование для своего проекта — никто не верил в то, что производство будет успешным. И несмотря на то что у «Евродона» все получилось, тем, кто начинает сейчас, приходится решать такие же проблемы, и, увы, не всегда успешно.

В последнее время участились случаи, когда широко анонсированные инвестиционные проекты не превращаются в реально действующие предприятия. Это относится, например, к агрохолдингу «Рамонская индейка» и КФХ «Борть», объявивших о своих проектах еще летом 2011 г. Заморожено строительство фабрики на 10,3 тыс. т мяса индейки в ООО «АгроСоюз» Саратовской области. Свердловские предприниматели не смогли запустить проект под Невьянском — на участке земли, выделенном под строительство фабрики, до сих пор лежат лишь первые «символические» кирпичи. Конечно, такие «осечки» случаются не только с индейководческими проектами. Это общая тенденция в сфере животноводства и птицеводства. И главная причина, почему это происходит, — недостаток финансирования. В то время как крупные индейководческие предприятия активно развиваются, ЛПХ и КФХ по-прежнему испытывают трудности с оборотными средствами. Тем более что нынешний сезон стал особенно сложным для малого и среднего бизнеса — комбикорма поднимались в цене в два раза, а стоимость мяса индейки осталась на прежнем уровне. Получить кредиты достаточно сложно, особенно небольшому хозяйству, у которого нет залоговой базы или уровень его доходов не дотягивает до необходимого размера кредита.

К тому же у банкиров появился «фирменный» вопрос: «А как вы собираетесь отрабатывать кредитные деньги в условиях ВТО?» К сожалению, в открытых источниках практически нет информации о конкретных мерах поддержки отечественного сельхозтоваропроизводителя в условиях ВТО. Какая судьба ожидает субсидии? Что будет с квотами на импорт? Будут ли вводиться долгосрочные меры поддержки производителей при тенденции роста цен на сырье и корма?

Индейководам еще повезло — они партнеры Росптицесоюза, который заботится о развитии отечественного птицеводства. Эта отраслевая общественная организация делает все возможное, чтобы поддержать птицефабрики на фоне глобальных перемен, в том числе и за счет получения конкурентоспособной продукции, востребованной потребителем. Взять хотя бы поддержку экономически значимых региональных программ по развитию птицеводства. В этом году 18 регионов по инициативе Росптицесоюза оказывают поддержку местным птицеводам. Если бы его идеи и начинания, в том числе индейководческие, находили отклик у всех региональных властей, то наша отрасль могла бы не опасаться последствий присоединения к ВТО. Тем более что примеры подобного отношения есть. Например, руководство Ульяновской области, не дожидаясь просьб от фермеров, дало зеленый свет развитию индейководства. Так, в ассоциацию обратилась ОАО «Корпорация развития Ульяновской области» с предложением рассмотреть Ульяновскую область в качестве площадки для организации локального комплекса по выращиванию индейки. Потенциальным инвесторам гарантируется серьезная поддержка областной администрации — от предоставления земельного участка с готовой инфраструктурой до значительных налоговых преференций. Условия сотрудничества настолько заманчивые, что наверняка станут решающим аргументом для тех, кто еще думает, заниматься индейководством или нет.

О КОРМАХ. Почему-то считается, что выращивать индеек гораздо выгоднее, чем бройлеров. Если производитель бройлеров зарабатывает 15–20% прибыли, то индейководам приписывают от 70% и выше. Как ни красиво звучит эта цифра, я вынужден развенчать этот миф.

Средняя производственная себестоимость индейки в текущих условиях составляет около 85–86 руб./кг — это если скармливается комбикорм по 19–20 руб./кг, а если цены на корма еще повысятся, то себестоимость мяса быстро дойдет до 100 руб./кг. С учетом высокой стоимости корма, процентов по кредитам, без которых не выжить, падежа птицы, приемлемых оптовых цен только на разделку и охлажденку, рентабельность 15–20% — большая удача для индейководов. А 70% — это просто выдумки. Те, кто говорят, что издержки при выращивании индейки на 20–25% ниже, а среднесуточный прирост массы намного выше, чем у других видов птицы, забывают, что если бройлер достигает убойного веса за 40 дней, то индейке на это требуется почти полгода.

В целом, конечно, хотелось бы больше поддержки от государства, особенно когда цены на комбикорма зашкаливают. Средняя конверсия корма в индейководстве 2,8 кг корма на 1 кг живого веса, у наиболее эффективных производителей — 2,4 кг. При этом не забывайте, что индюки вырастают до 19–20 кг, а самки — до 10 кг (речь идет об убойном весе). При росте стоимости корма соответственно повышается и себестоимость мяса. Арифметика очень простая: 70% в общих расходах на выращивание индейки занимают корма. Увеличение стоимости 1 кг комбикорма всего на 1 руб. приводит к росту себестоимости мяса индейки в среднем на 3 руб./кг.

Некоторые производители индейки решили взять кормопроизводство в свои руки: строят собственные заводы, начинают сами выращивать зерно. Если для крупных производителей это логичное решение, то вот у мелких фермеров не всегда есть такие возможности. Кроме того, индейководство само по себе достаточно трудоемкий бизнес с точки зрения технологий, взваливать на себя и кормопроизводство не каждому под силу.

Да и дефицит финансирования не позволяет развернуть производство комбикормов на полную мощность. Ведь кормоцех хозяйства должен быть обязательно оборудован пресс-гранулятором, что не каждому фермеру по карману. Индюкам не подходит стандартная бройлерная гранула, им нужны более крупные гранулы. Хозяйствам приходится экспериментировать с матрицами разных размеров, подбирая оптимальные. Даже крупное комбикормовое производство не всегда способно сделать хорошую гранулу, что уж говорить о небольших подсобных кормоцехах. Впрочем, есть проверенные поставщики, которых мы рекомендуем нашим партнерам. Например, «Шебекинские корма» в Белгороде, «Раменское» в Подмосковье, «Михайловхлебопродукт» в Рязани, «Мелькомбинат» в Твери, «Сельхозпром» в Липецке. В Центральной России наберется с десяток таких производителей.

Мы оказываем индейководам консультационную поддержку по расчету рационов, если они организуют собственное производство комбикормов. К счастью, типичное заблуждение прошлых лет о том, что индеек можно кормить так же, как и бройлеров, чуть повысив питательную ценность корма, сегодня не встречается даже среди начинающих индейководов. И это свидетельствует о том, что российское индейководство становится все более профессиональным.

О БЛИЖАЙШИХ ПЛАНАХ. Несмотря на то что рынок индейки сейчас принадлежит в основном крупным холдингам, мы верим в то, что будущее отрасли за более мелкими предприятиями (на 3–5 тыс. т мяса в год), которые вполне жизнеспособны, особенно рядом с крупными городами. Подобные предприятия возле городов-миллионников могли бы в будущем поставлять на рынок до 400–450 тыс. т мяса в год.

Конечно, высокая степень конкуренции со стороны крупных холдингов часто отпугивает мелких инвесторов, но в ближайшие годы эта ситуация должна выправиться. Уже сегодня сотрудники ассоциации большую часть своего рабочего времени проводят что называется «в полях», осуществляя технологическую поддержку стартапов (только что созданных компаний): кому-то мы помогаем сделать «привязку» бизнес-плана к конкретной местности; кому-то выстраиваем систему ветеринарной защиты; с кем-то налаживаем систему кормления.

В качестве дополнительной поддержки энтузиастов индейководства, привлечения в отрасль инвесторов и специалистов наша ассоциация учредила ежегодный конкурс «Нациндейка», призванный поощрять работников за профессиональные достижения. Осенью этого года состоится награждение первых победителей.

Ассоциация периодически организует выездные семинары по индейководству. В них участвуют как российские, так и иностранные специалисты-практики, которые на примере реально работающих эффективных проектов предоставляют начинающим индейководам информацию, необходимую для развития их бизнеса. Опыт майской выставки «Куриный Король/VIV Russia-2013» показал, что такая информация сейчас максимально востребована. Фермерам, инвесторам и специалистам нужно обладать технологическими знаниями, а также пониманием возможных источников финансирования и рынков сбыта, чтобы «весь арабский мир» питался нашей индейкой. Разобраться с этими вопросами мы помогаем как своим партнерам, так и тем, кто обращается в ассоциацию впервые.

Ближайшее профессиональное мероприятие, в котором ассоциация будет участвовать как информационный партнер, — круглый стол на тему «Перспективы развития индейководства в Республике Казахстан». Его организует в конце октября в Чимкенте компания ТОО «Ордабасы Кус» — наш партнер из Казахстана. На мероприятие съедутся лучшие представители отрасли из стран СНГ, которым будет интересно познакомиться с опытом этого уникального предприятия, единственного в Республике Казахстан производителя индейки, начавшего свою деятельность практически с нуля. За два года здесь добились выхода на проектную мощность и уже подумывают о том, чтобы удвоить объем производства.

Конечно, немаловажную роль в реализации этого проекта сыграла государственная поддержка. И нам бы очень хотелось, чтобы именно такой опыт был взят на вооружение российскими государственными деятелями, ответственными за развитие отечественного птицеводства. ■

ИНФОРМАЦИЯ

На испытательном демонстрационном полигоне Минсельхоза России в Рязанской области прошел региональный семинар по перспективным сортам кукурузы и подсолнечника. В настоящее время на полигоне проходят испытания 49 сортов кукурузы и 14 — подсолнечника. «Кукурузный силос — ценный высокоэнергетический корм, — подчеркнул министр сельского хозяйства и продовольствия Рязанской области Дмитрий Андреев. — А зерно кукурузы — незаменимый компонент в комбикормовой промышленности». Опыт подтверждает, что и подсолнечник — высокодоходная культура в Рязанской области. В целом рентабельность его производства в 2012 г. составила 49%. За последние три года площади под подсолнечником выросли в 2 раза — до 32,4 тыс. га, а под кукурузой на зерно — в 3 раза — до 12,9 тыс. га.

Advis.ru