

ЧЕМ НЕ РЕАЛЬНЫЕ ШАГИ К ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЮ?

Вячеслав Голохвастов — человек известный в Ленинградской области. В прошлом он был секретарем Всеволожского горкома партии, членом правительства Ленинградской области. Сейчас руководит ООО «Ленхлебопродукт» и некоммерческим объединением «Ассоциация комбикормовых заводов Ленинградской области «Ленкорм». Защитил кандидатскую диссертацию на тему «Пути стабилизации положения производителей комбикормов на региональном агросырьевом рынке». А несколько лет назад в своем регионе Вячеслав Иванович вместе со своим партнером по бизнесу Натальей Абрамовой создал рыбноводческое хозяйство «Акваторма», где выращивает радужную форель и сига, организовал индюшачью ферму на 1200 голов в Лодейнопольском районе и намерен расширять бизнес, несмотря на непростые времена.

Что заставило Голохвастова круто изменить судьбу и заняться делом, которое не сулит ни душевного покоя, ни сверхдоходов? Прежде всего, деятельный характер, тяга к новому, а еще стремление видеть свою страну современной и процветающей, не хуже Европы.

— У нас есть все для того, чтобы по уровню развития сельского хозяйства встать в один ряд с развитыми странами Запада, — считает Вячеслав Иванович, — природа, недра, люди,

любящие и умеющие трудиться на земле. Единственное, чего не хватает, так это условий, равных западным. Сегодня российским сельхозпроизводителям, как воздух, нужны доступные кредиты. А у нас даже при нынешнем снижении ключевой ставки они достигают 20% годовых и более. Прибавьте к этому огромный кризис неплатежей по всей технологической цепочке АПК, реальный дефицит финансовых ресурсов, отсутствие развитой инфраструктуры, которая опять

же оборачивается дополнительными издержками. Отсюда высокая себестоимость, которая изначально снижает конкурентоспособность отечественной продукции и ставит фермера в заведомо невыгодные условия.

Да и сама ситуация на рынке долгие годы складывалась не в пользу отечественных товаропроизводителей. До последнего времени многие оптовые склады были забиты импортными лососем и форелью. При этом наши рыбноводы с трудом пробиваются со своей продукцией к прилавкам крупных магазинов. Почему? Торговцам выгоднее работать с импортной рыбой. В той же Норвегии, где ее закупают, такая государственная поддержка, такие низкие процентные ставки, что эта рыба обходится норвежскому фермеру в разы дешевле, чем у нас. И даже если отечественная рыбка все-таки «заплывает» на прилавок, пагубная пропорция сохраняется: большую часть прибыли получает торговля, производителю остается малая толика.

К счастью, положение начинает постепенно меняться к лучшему. Нашу рыбу уже неплохо знают в Москве и Подмосковье, куда мы ее доставляем в живом виде. После введения Россией ответных санкций появилась



заинтересованность в ней и со стороны торговых сетей Санкт-Петербурга. Так что мало-помалу предприятие занимает свою нишу на рынке.

Что же касается непосредственно производства рыбы, то оно налажено при поддержке Агентства экономического развития Лодейнопольского района, — продолжает В. Голохвастов. — Это означает, что в предприятие вложены и бюджетные деньги, и деньги частных инвесторов.

Такая форма государственно-частного партнерства приносит свои плоды. На шестом году деятельности рыбоводческое хозяйство «Аквакорма» на Савозере стало доходным. Безусловно, это свидетельство успеха, знак правильности выбранного пути. Но Голохвастов считает, что рано почитать на лаврах — полученные средства надо вкладывать в дальнейшее развитие производства.

Сейчас лодейнопольские рыбоводы вышли на производство 250 т радужной форели в год. Сколько трудов стоит за этой цифрой, знают только они сами. Мальков запускают в водоем, когда их размер не больше мизинца. Этим малышам, как любых других, надо хорошо кормить, следить за состоянием здоровья, в случае необходимости лечить, а по мере набора ими веса несколько раз пересаживать из садка в садок. И все вручную! А садки размером 6 м х 13 м обязательно нужно мыть, очищать, дезинфицировать, иначе у их обитателей могут развиваться болезни.

— Рыбоводство — трудный и хлопотный бизнес, — говорит Вячеслав Иванович. — Но у него огромные перспективы. Судите сами: сегодня в мире выращивается до 60% потребляемой рыбы, в России — только 10%. В 2013 г. в нашей стране было выращено 20–25 тыс. т лосося, а в Норвегии за тот же период — более 1 млн т.

Предприниматель уверен, что при государственной поддержке Россия будет производить рыбы не меньше, чем в странах Северной Европы. А Ленинградская область вполне может стать лидером в этом сегменте экономики. Уже сегодня она стоит на



третьем месте в России по объемам производства форели.

Безошибочно Голохвастов выбрал и «индюшачье» направление. Если с мясом кур в Ленинградской области все благополучно, то рынок индейки еще далек от насыщения. Причина повышенного спроса объяснима: это гипоаллергенный продукт, в нем мало холестерина, кроме того, он обладает отменными вкусовыми характеристиками.

Несмотря на очевидные, казалось бы, преимущества, которые сулят предпринимателю производство мяса индейки, новый бизнес Вячеслав Голохвастов начал осторожно. Сначала завез птенцов индейки знакомому фермеру. Создал там все необходимые условия для их выращивания, полностью взял на себя вопросы отработки технологии, кормления, реализации продукции. И только убедившись, что сможет наладить производство в промышленных масштабах, принял окончательное решение о его создании. Год назад приобрел брошенную молочную ферму в отдаленной деревне Кондуши Лодейнопольского района (на границе с Карелией), организовав там ООО «Свирское». Постепенно отремонтировал помещения, нашел специалистов по выращиванию, а когда была подготовлена база, завез первую партию канадской индейки тяжелого кросса BIG-6.

Но перед этим вместе со своей командой проделал предварительную работу по адаптации этого кросса. Прежде чем импортной индейке попасть в Лодейнопольский район, яйцо проходит инкубацию в Европе. Затем молодняк поступает на карантин в ООО «Конкорд», расположенное в Тосненском районе, и только после этого птенцы отправляются на откорм в ООО «Свирское».

— Индейка — капризное создание, — утверждает В. Голохвастов. — Она требовательна к кормам, не любит перепадов температуры, не выносит сквозняков. Помещения, где она содержится, должны быть хорошо вентилируемыми, полы покрыты 20-сантиметровым утеплителем. Но при этом канадская индейка отзывчива на заботу. При должном уходе она хорошо прибавляет в весе. Особенно важно, что 40% ее живой массы составляет грудка, столь ценимая гурманами.

Неукоснительное соблюдение технологии выращивания индейки, сбалансированное кормление, грамотная повседневная забота делают свое дело: сегодня «Кондушская индейка» — желанный гость на прилавках многих магазинов Санкт-Петербурга. Определенными преимуществами обернулось и расположение производства в глубинке: выращивание птицы в экологически чистой местности в сочетании с техническими и санитарно-

гигиеническими мерами стало серьезным конкурентным преимуществом. В короткие сроки бренд «Кондушская индейка» стал узнаваемым. Приверженцы здорового образа жизни, как правило, останавливают свой выбор на этой продукции.

— Работы впереди немало, — делится планами Вячеслав Иванович. — На полную мощность предприятие выйдет в 2016 г. К тому времени будем поставлять к столу жителей Ленинградской области 450 т мяса индейки в год, намереваемся заниматься выращиванием молодняка, сейчас идет строительство второго двора, а в недалеком будущем, возможно, и чем-то другим займемся. Чем не реальные шаги к импортозамещению, к продовольственной независимости страны? Наши

предприятия вносят в решение этой задачи все более ощутимый вклад.

Почему Вячеславу Голохвастову удается проходить препятствия, труднопредодолимые для многих других предпринимателей? Помимо организаторских способностей и экономических знаний, он обладает еще одним ценным качеством — находить единомышленников в любой сфере, где бы ни работал. К таковым можно отнести и главу Лодейнопольского района Илью Александровича Дмитренко и его заместителя Владимира Николаевича Рассадина, всемерно помогающих фермерам в их делах и начинаниях. Объясняется это не только притяжением людей с похожими представлениями о жизненных ценностях. Поскольку и «Акваторма», и ООО

«Свирское» «прописаны» в Лодейнопольском районе, до недавнего времени считавшемся депрессивным, то и налоги, которые выплачивают эти предприятия, идут на развитие этой местности, организацию новых рабочих мест, улучшение инвестиционного климата — и в районе, и в Ленинградской области в целом. Какой же руководитель будет против такого соседства?

И еще одно важное слагаемое успеха. И индюшки, и форель, и сиги для Голохвастова — не только бизнес в чистом, так сказать, виде. Здесь, на русском Севере, ему и дышится легче, и люди кажутся более искренними, и природа красивее. Именно эту суровую местность он считает своей родиной, своим домом. А дома, как известно, и стены помогают. ■



ИНФОРМАЦИЯ

По информации Европейской федерации производителей комбикормов (FEFAC), в целом мясная и комбикормовая отрасли ЕС сегодня находятся в достаточно сложном экономическом положении. В 2014 г. в странах ЕС-28 выработано 153,6 млн т комбикормов, что на 0,6% меньше, чем в 2013 г. В то время, как производство комбикормов для свиней и КРС сократилось на 1% и 1,5%, для домашней птицы оно выросло на 0,6%, что укрепило позицию крупнейшего сегмента комбикормового рынка ЕС.

Наиболее важным фактором, негативно повлиявшим на комбикормовую индустрию стран ЕС-28, стал российский запрет на экспорт свиноводческой продукции, вступивший в силу в феврале 2014 г. Фермеры ряда стран ощутили на себе его последствия. Вместе с тем спрос на комбикорма со стороны молочной отрасли определяли такие факторы, как достаточное количество фуражного зерна, резкое падение цен на молочные продукты в ЕС. Пятипроцентный рост спроса на нее не повлиял на увеличение потребности в комбикормах.

Среди крупных производителей кормов Польша оказалась единственной страной, продемонстрировавшей серьезный рост показателей, — на 7% по сравнению с 2013 г. При этом в Германии производство сохранилось на уровне 2013 г. Комбикормовая индустрия Франции, Испании, Великобритании и Нидерландов показала отрицательную динамику, снизив показатели в диапазоне от 0,7% до 1,9%.

Тем не менее Германия по-прежнему позиционируется в качестве крупнейшего производителя комбикормов в

ЕС, а Франция и Испания отстают. Окончательные результаты и более подробный анализ будет представлен на Генеральной ассамблее FEFAC, которая состоится 10 июня 2015 г. в Кельне.

В 2015 г. эксперты FEFAC прогнозируют стабилизацию производства комбикормов для домашней птицы, которая покажет нулевой рост. В сегменте комбикормов для свиней и КРС продолжится его падение на 1% и 1,5%, что может привести к падению общего показателя на 0,5% по сравнению с 2014 г.

В 2015 г. рынок ЕС ожидает ряд законодательных изменений, в частности вступление в силу нормативов Единой сельскохозяйственной политики, которая предусматривает ряд природоохранных мер. Предполагается, что это может несколько сократить поставку на рынок ряда зерновых и масличных. В текущем году ЕС откажется от политики квотирования на молочном рынке.

Переговоры, ведущиеся ЕС и Россией относительно отмены ветеринарных запретов, потенциально могут помочь некоторым категориям продуктов вернуться на российский рынок, что снизит давление на свиноводческий бизнес ЕС и благоприятно скажется на ситуации в производстве комбикормов в данном сегменте.

Цены на комбикорма снижались в ЕС в течение 2013–2014 гг. Предполагается, что в начале 2015 г. эта тенденция сохранится. Урожай южноамериканской сои, по мнению специалистов, выглядит весьма многообещающе, перспективы же урожая зерновых в ЕС в нынешнем году пока еще неясны.