

НЕЛЕГКО ОТЕЧЕСТВЕННЫМ МАШИНОСТРОИТЕЛЯМ...

НАКАНУНЕ НОВОГО ГОДА **ЛЮБОВЬ ИВАНОВНА ДРУЗЬЯК**, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ОАО «ИВАНТЕЕВСКИЙ ЭЛЕВАТОР-МЕЛЬМАШ», ПО ПРОСЬБЕ «КОМБИКОРМОВ» ПОДЕЛИЛАСЬ МЫСЛЯМИ О ТОМ, КАК УЛУЧШИТЬ ПОЛОЖЕНИЕ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫХ КОМПАНИЙ, ПРОИЗВОДЯЩИХ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ КОМБИКОРМОВЫХ И ДРУГИХ ПРЕДПРИЯТИЙ, ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ЗЕРНО, КАК ИСПОЛЬЗОВАТЬ ИХ ОГРОМНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ВО БЛАГО ОТЕЧЕСТВЕННОГО АПК. РАССКАЗАЛА О СВОЕМ «ДЕТИЩЕ» — МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОМ ЗАВОДЕ, КОТОРЫЙ ВЫПУСКАЕТ ШИРОКИЙ ДИАПАЗОН НАДЕЖНОГО ТРАНСПОРТИРУЮЩЕГО И ПЕРЕГРУЗОЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ, ОТЛИЧАЮЩЕГОСЯ ПРОСТОТОЙ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ, ДЛИТЕЛЬНЫМ СРОКОМ СЛУЖБЫ, ВЫСОКОЙ СТЕПЕНЬЮ БЕЗОПАСНОСТИ ПРИ ЭКСПЛУАТАЦИИ И ЭКОЛОГИЧНОСТЬЮ.



К новому 2013 году Россия подошла с утвержденной «Государственной программой развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 гг.» (далее Госпрограмма). В приложениях №6, №7 и №9 к ней прописаны ресурсное обеспечение Госпрограммы за

счет федерального бюджета и средства, направляемые на развитие инфраструктуры и логистического обеспечения продовольственного рынка на базе ОАО «Объединенная зерновая компания» (ОЗК). Кроме того, действует инвестиционная программа ОЗК на 2012–2013 гг., для реализации которой определены конкретные суммы, предусмотренные на строительство и реконструкцию линейных, портовых, узловых элеваторов и других мощностей по переработке зерна, на проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ.

Несомненно, ОЗК на 50% коммерческая компания, поэтому я не буду говорить о деньгах инвесторов, а скажу лишь об инвестициях, которые финансирует государство. Считаю, что эти средства должны каким-то образом иметь «сквозное движение» через Госпрограмму развития сельского хозяйства и предназначаться на выполнение стратегической цели ОЗК по развитию инфраструктуры зернового рынка, подразумевающей совершенствование системы его логистики. А для этого, на мой взгляд, необходимо создать на базе Министерства промышленности России целевую программу по использованию отечественных машиностроительных мощностей для производства элеваторно-складского оборудования с выделением на это определенных денежных сумм. Иначе средства ОЗК по-прежнему не будут доходить до отечественных машиностроительных предприятий. Например, в нашей компа-

нии ОЗК не заказала ни одной единицы оборудования. Возникает закономерный вопрос: ОЗК разрабатывала инвестиционную программу для участия в ней только иностранных предприятий?

ОАО «Ивантеевский Элеватормельмаш» также является потребителем машиностроительного оборудования, и нам выгоднее покупать российское, так как и запасные части мы купим в своей стране, не занимаясь дополнительной логистикой, выписывая их из-за рубежа.

В середине ноября состоялось заседание Комитета Государственной Думы по аграрным вопросам, на котором о состоянии сельскохозяйственного машиностроения в Российской Федерации доложил президент Российской ассоциации производителей сельхозтехники (Росагромаш) К.А. Бабкин. Возможность сказать несколько слов была предоставлена и мне. И меня очень разочаровало, что многие люди, голосовавшие за вступление России в ВТО, даже не знали, что теперь у государства нет возможности субсидировать крестьянам кредиты напрямую. Поэтому сейчас необходимо искать другие пути их поддержки, например, через развитие сельхозмашиностроения, в том числе для инфраструктуры рынка зерна, тракторо-, комбайностроения и других направлений.

Еще до вступления России в ВТО я задавала представителям Минсельхоза России вопрос о возможности субсидирования процентных ставок по кредитам, полученным на закупку отечественного и импортного оборудования для производства комбикормов, хранения и переработки зерна. Мне ответили из Департамента животноводства и племенного дела, что «для принятия решений о возможности выплатить субсидии при реализации приказа Минсельхоза №123 необходимо руководствоваться заключением об отсутствии отечественных аналогов импортного оборудования, выданным Торгово-промышленной палатой РФ, профильными научно-проектными организациями, независимыми квалифицированными экспертами». Сейчас этот приказ уже утратил силу, так как он противоречит условиям ВТО. Но даже до вступления в эту торговую организацию чиновники прекрасно обходили этот приказ.



Поскольку Министерство сельского хозяйства в соответствии с его стратегической программой занимается развитием инфраструктуры зернового рынка на базе ОЗК, которая владеет большим числом элеваторов в стране, считаю, что это направление нужно рассматривать как глобальное, и ни в коем случае не основывать его на 100%-ных закупках иностранного оборудования. Однако сегодня при выборе оборудования многими даже не рассматривается вопрос о приобретении отечественного.

Безусловно, такой подход был бы оправданным, если бы в России не было предприятий, которые могут полностью освоить инфраструктуру логистического обеспечения и хранения зерна. Но ведь они есть и успешно развиваются. К таким компаниям относятся «Воронежсельмаш», «Мельинвест», наше предприятие — «Ивантеевский Элеватормельмаш», «Севкавэлеваторспецстрой», «Волгохлебстроймонтаж» и другие. Завод «Мельинвест» — крупное предприятие в Нижнем Новгороде, производящее зерноочистительное и сушильное оборудование для послеуборочной обработки и хранения зерна. В сентябре 2012 г. состоялось открытие нового завода «Воронежсельмаш», оснащенного новейшим оборудованием, на котором работает обученный персонал, отвечающий возрастным требованиям машиностроительного предприятия. И без иностранного оборудования, силами лишь отечественных предприятий, можно решить все проблемы развития инфраструктуры зернового рынка. Раньше так и было: все предприятия строились российскими компаниями и оснащались отечественным оборудованием. Не вижу причин, по которым сегодня они сбрасываются со счетов.

Расскажу подробнее о нашем предприятии, которое расположено рядом с Москвой, где много институтов, в которых можно всегда проконсультироваться, произвести какие-либо дополнительные расчеты. У нас в полном объеме сохранился конструкторский отдел, способный работать в разных направлениях. Поэтому оно постоянно развивается, обновляя свои фонды. В этом году были приобретены четырехвалковый гибочный станок, ленточно-пильный станок двухстоячный на диаметр 830 мм и др.

Кроме того, на предприятии есть возможность подбора и обучения кадров. Неслучайно ивантеевская продукция высококачественная, надежная, постоянно совершенствуется, отвечая современным стандартам. По своим техническим характеристикам и даже внешнему виду она не отстает от аналогичного импортного оборудования. Каждая единица техники имеет разрешение на эксплуатацию на опасных производственных объектах, а это означает, что она постоянно испытывается для получения соответствующих сертификатов. Поэтому причин не покупать эту продукцию и просто не замечать нашего существования и других машиностроительных предприятий в России нет.

Конечно, поскольку мы полностью не востребованы в аграрном секторе, то направляем свои усилия на производство оборудования для других отраслей экономики. Например, сейчас производим транспортирующее оборудование для ОАО «МХК «ЕвроХим», ООО «Братский завод ферросплавов», компании «Казцинк», АО «АрселорМиттал Темиртау», а также кирпичного завода в Венесуэле. Тем не менее сегодня доля оборудования для аграрного сектора у нас больше, чем для других отраслей. Но в АПК его заказывают только частные предприятия, а компании с долей государства в уставном капитале нашу продукцию не покупают. Безусловно, мы найдем свою нишу и сохраним производство, но хотелось бы работать для сохранения технологической независимости и обеспечения продовольственной безопасности страны.

Не могу не привести и таких аргументов в защиту отечественных машиностроительных предприятий. Всем известна закредитованность сельского хозяйства. Кредитные расходы на импортную технику для хранения зерна занимают в ней прочное место. При этом все сетуют на подорожание зерна, цена которого складывается из цены производителя и цены логистики в том числе. Другими словами, чтобы производить зерно было выгодно, инфраструктура и логистика должны занимать меньше средств в его себестоимости. А что нужно сделать для этого? Покупать российское оборудование, которое, как я уже отмечала, имеет немало преимуществ перед иностранным. ■