

«ПОКУПАЯ НАШ ПРЕМИКС, ВЫ ПРИОБРЕТАЕТЕ СВОЮ ПРИБЫЛЬ»



Валентин, завод Vilofoss в Оренбурге, начал выпускать продукцию в 2007 г. Какой стратегии развития он придерживался все это время?

Наша стратегия соответствует общей стратегии группы компаний DLG. И главная цель команды Vilofoss — обеспечить клиентам устойчивый рост показателей в животноводстве и, как следствие, эффективность и доходность самих хозяйств. Проблема роста эффективности производства рассматривается как комплекс взаимосвязанных мер по кормлению, содержанию, лечению и уходу за животными и птицей.

Мы помогаем предприятиям достичь успеха благодаря высокому уровню профессионализма наших сотрудников, постоянному обучению и актуализации полученных знаний на зарубежных и отечественных площадках. В нашем штате есть специалисты по кормлению, содержанию животных и птицы, ветеринарные врачи.

Специалисты Vilofoss выезжают к клиенту и комплексно оценивают состояние животноводческого хозяйства, выявляют проблемные места. При наличии проблем клиенту оперативно предоставляется ряд возможных решений. Также даются общие рекомендации по содержанию, рациональному кормлению, лечению и уходу за сельскохозяйственными животными.

В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ, ГРАНИЧАЩЕЙ С КАЗАХСТАНОМ, ДЕЙСТВУЕТ СОВРЕМЕННЫЙ НЕМЕЦКИЙ ПРЕМИКСНЫЙ ЗАВОД — VILOFOSS.

БРЕНД VILOFOSS ОБЪЕДИНЯЕТ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПРЕМИКСОВ, ВИТАМИНОВ, МИНЕРАЛЬНЫХ ДОБАВОК, КОМПОНЕНТОВ ДЛЯ КОРМЛЕНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЖИВОТНЫХ. ТАКИЕ ЖЕ ПРЕДПРИЯТИЯ РАБОТАЮТ В ГЕРМАНИИ, ДАНИИ, ФРАНЦИИ, СОЕДИНЕННОМ КОРОЛЕВСТВЕ ВЕЛИКОБРИТАНИИ И РОССИИ. ВМЕСТЕ ОНИ ВЫРАБАТЫВАЮТ БОЛЕЕ 300 ТЫС. Т ПРЕМИКСОВ. ИХ ОБОРОТ ПРЕВЫШАЕТ 400 МЛН ЕВРО В ГОД. ПРЕДПРИЯТИЯ ГРУППЫ VILOFOSS ПРИНАДЛЕЖАТ ЗАПАДНО-ЕВРОПЕЙСКОМУ ХОЛДИНГУ DLG.

О СЕКРЕТАХ УСПЕХА ЗАВОДА VILOFOSS В ОРЕНБУРГЕ «КОМБИКОРМА» ПОБЕСЕДОВАЛИ С **ВАЛЕНТИНОМ ФИЛАТОВЫМ**, ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА.

Мы следим за новинками на рынке и постоянно внедряем применение новейших технологий и разработок, появляющихся на рынке.

Что представляет собой завод сегодня?

Это копия завода Deutsche Vilomix Tierernahrung GmbH в Германии, оснащенного современным немецким оборудованием H. Wolving GmbH. Завод находится на последней стадии автоматизации, он оборудован вертикальной транспортной системой доставки компонентов Quiklift — от дозатора до смесителя, электронными весами с пределом взвешивания 0–2000 кг, весовым дозатором на 250 кг, смесителем на 2500 л (гомогенность смешивания 1:100 000).

Какие еще продукты, кроме премиксов и БВМК, вы поставляете на рынок?

Мы предлагаем ассортимент для животных и птицы, включающий минеральные добавки, престаартеры, жиры, сырьевые компоненты, дезинфектант Stalosan, адсорбент Mastersorb.

Кроме того, производим специализированные продукты, направленные на решение таких животноводческих проблем, как каннибализм, пониженный иммунитет, спады продуктивности, различные заболевания и многое другое.

Одна из проблем, существующих на рынке, это неудовлетворительное качество компонентов для выработки комбикормовой продукции, как вы ее решаете?

Для нас большинство компонентов производят собственные предприятия группы компаний DLG. Мы используем сырье, проверенное на фермах компании в Западной Европе, отказавшись от удешевления продукции за счет применения компонентов сомнительного происхождения или от поставщиков, в честности которых не уверены.

DLG тестирует новые разработки на собственных фермах, и только удачные эксперименты ложатся в основу программ кормления. В настоящее время DLG работает над программа-



ми увеличения продуктивности свиней и снижения объемов выделения ими азота и фосфора.

Продукция Vilofoss сертифицирована согласно требованиям ГОСТ ISO 9001-2008.

Что вы можете сказать об эффективности ваших премиксов в птицеводстве и свиноводстве?

Мы разрабатываем премиксы и рационы индивидуально для каждой птицефабрики и направления продуктивности, для каждого животноводческого комплекса, учитывая качественные показатели сырья, индивидуальные особенности пород или кроссов. Vilofoss вырабатывает около 30% премиксов для отечественных индейководов. При соблюдении условий содержания и кормления с использованием нашей продукции потенциал птицы полностью раскрывается, обеспечивая среднесуточный привес 62 г, конверсию корма — 1,79, сохранность — 98%.

По такому же принципу строим свою работу и в свиноводстве, используя рекомендации, основанные на успешных опытах свиноферм DLG, получающих 680 г среднесуточного привеса, 2,78 ед. конверсии корма, 95% сохранности.

География наших продаж охватывает республики Башкортостан (в том числе 100% потребности ООО БПК им. М. Гафури), Северная Осетия-Алания, Мордовия, Белгородскую, Пензенскую, Липецкую, Самарскую, Омскую, Свердловскую, Курскую, Рязанскую, Курганскую, Ростовскую, Челябинскую, Вологодскую области, две области в Казахстане и одну в Киргизии.

И все же что вас выгодно отличает от конкурентов?

Наш главный принцип — клиентоориентированность и гибкость во взаимоотношениях с клиентами. У нас нет жесткого графика поставок продукции. Поставим тогда, когда нужно. При этом в первую очередь нас заботит решение проблем клиента. Конечно, мы думаем об увеличении своей прибыли, но через удовлетворенность клиента, выстраивая долговременные партнерские отношения, а не одноразовые «купи-продай».

Vilofoss закупает сырье у крупнейших мировых производителей по оптовым ценам, что позволяет предлагать выгодные условия приобретения продукции.

Мы предоставляем программы кормления целиком, а не только пре-

микс. Можем включить в рецепт любые БАДы и компоненты по желанию клиентов: аминокислоты, энзимы, пробиотики, пребиотики, гепатопротекторы, усилители пищеварения и прочее, разрабатывая индивидуальные рецептуры на основе консультаций с западными специалистами. Даем предприятиям рекомендации по изменению условий содержания, освещения, влажности, температуры, плотности посадки, соблюдения технологии и др. Другими словами, мы предлагаем обслуживание «под ключ».

Какие актуальные задачи стоят перед Vilofoss сегодня?

Наши усилия направлены на дальнейший рост качества продукции и повышение удовлетворенности клиентов и партнеров. Кроме того, будет увеличена производственная мощность нашего завода. В 2014 г. закончится большая программа автоматизации и совершенствования технологических процессов.

Нам предстоит завершить обсуждение условий поставок и согласование рецептов премиксов с некоторыми крупными потребителями, что позволит к концу этого года увеличить продажи против уровня 2013 г. в три раза. ■



ИНФОРМАЦИЯ

На первой неделе марта в Западно-Сибирском регионе России отмечался стремительный рост цен на продовольственную и фуражную пшеницу. По мнению аналитиков, это обусловлено ограниченным числом предложения на фоне достаточно высокого спроса. Многие аграрии из-за нестабильной ситуации на валютном рынке заняли выжидательную позицию, реализуя зерно партиями небольших объемов, иногда повышая цены предложения, например, на пшеницу в конце февраля на 300–600 руб./т. По состоянию на 5 марта цены спроса на продовольственное и фуражное зерно повысились до 7500–8000, 6800–7200 и 6500–7000 руб./т (СРТ); отпускные цены фиксировались в диапазонах 7800–8200, 7000–7300, 6700–7100 руб./т (EXW) соответственно. По мнению ряда операторов рынка, такой тренд сохранится в регионе до конца марта текущего года.

Комитет Госдумы по аграрным вопросам поддержал предложение Россельхозакадемии о введении моратория на регистрацию и оборот ГМО, рекомендовал Правительству РФ внести изменения в постановление от 23 сентября 2013 г. «О государственной регистрации генно-инженерно-модифицированных организмов, предназначенных для выпуска в окружающую среду, а также продукции, полученной с применением таких организмов или содержащей такие организмы». Предложено наделить Минсельхоз РФ полномочиями по оценке посевов, семян и посадочного материала на наличие ГМО, «предусмотрев создание специализированных центров, лабораторий». Рекомендовано этому же ведомству совместно с РАН и Россельхознадзором проанализировать практику контроля ГМО в странах Таможенного союза, разработать порядок ввоза и оборота ГМ-семян, посадочных материалов.