

ДИАЛОГ ПО АКТУАЛЬНЫМ ПРОБЛЕМАМ ЗЕРНОВОЙ ОТРАСЛИ

Национальный союз зернопроизводителей (НСЗ) и ИА «АПК-Информ» провели в Ростове-на-Дону четвертую Международную конференцию «Зерновая Россия-2011», уже завоевавшую свое место среди других информационных мероприятий, посвященных проблемам зернового рынка. Поддержку мероприятию оказали Министерство сельского хозяйства РФ, Украинская аграрная конфедерация, Украинская зерновая ассоциация, а также Турецкая ассоциация мукомолов. В конференции приняли участие более 280 человек из 20 стран мира (Украина, Казахстан, Египет, Иордания, Ливия, Швейцария, Турция, ОАЭ, Румыния и другие), однако ядро аудитории составили участники из России и Турции. Благодаря поддержке Турецкой федерации мукомолов состав участников «Зерновой России-2011» пополнился 85 представителями крупнейших турецких трейдерских и мукомольных компаний. Генеральным спонсором конференции выступила компания «Ингосстрах», спонсорскую поддержку также оказали «Южные независимые компании» и ХПП «Золотой Колос», специальным партнером конференции стала юридическая фирма «Эберг, Степанов и партнеры». В форуме участвовали крупные и средние сельхозтоваропроизводители, торгово-закупочные и снабженческо-сбытовые компании, руководители федеральных и региональных органов государственной власти, ведущие отечественные и международные аграрные эксперты, ученые.

Основные темы конференции: конъюнктура мирового рынка зерновых и влияние ее на российский рынок; потенциал экспорта и тенденции внутреннего рынка; государственное регулирование рынка зерна (торговля, производство и т.д.); эффективное агропроизводство: повышение рентабельности производства зерновых.

С приветственным словом к собравшимся обратился Валентин Денисов, председатель Комитета по аграрным вопросам Госдумы РФ.

«Главная задача — обеспечить население и животноводство области, которое сегодня у нас развивается в приличном темпе, зерном, а после поставлять его в другие регионы», — отметил Вячеслав Василенко, министр сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области, приветствуя участников конференции. В 2010 г. в целом на Дону вместе с поздними зерновыми — кукурузой, рисом, сорго — собрано 6,9 млн т зерна, а в этом году только ранних зерновых получено более 7 млн т. Ожидается, что прошлогодний уровень урожая здесь будет превышен на 500–600 тыс. т.

На открытии конференции заместитель министра сельского хозяйства России Шамиль Вахитов заявил, что по состоянию на 26 сентября в стране собран урожай с 83% засеянных площадей и намолочено около 85 млн т зерна (на 22 ноября — 97,5 млн т — *Прим. ред.*). С переходящими запасами с прошлого урожая (22,4 млн т) это будет не менее 119 млн т. Россия в состоянии экспортировать его в этом маркетинговом году 25 млн т.

По мнению академика Россельхозакадемии Ивана Ушачева, если Украина подключится к Таможенному союзу,

то страны, в него входящие, общими усилиями смогут экспортировать до 40–45 млн т зерна и фактически превратиться в крупнейшего игрока на мировом рынке. Это, возможно, наступит уже завтра, а сегодня, по данным ИА «АПК-Информ», в украинском экспорте в этом сезоне будет доминировать фуражное зерно. Избыточное предложение может привести к падению его цен. По прогнозам аналитиков, в 2011/12 маркетинговом году Украина столкнется с жесткой конкуренцией со стороны России.

Названные выше Ш. Вахитовым цифры по экспорту совпали с расчетами НСЗ. Однако этому могут воспрепятствовать недостаточно развитая инфраструктура зернового рынка; высокие расходы при транспортировке зерна из регионов Сибири и Урала в порты Дальнего Востока и Азово-Черноморского бассейна. В выступлениях подчеркивалось, что установление исключительных льготных тарифов на транспортировку зерна и продуктов его переработки из этих регионов в порты позволит решить проблему профицита зерна на внутреннем рынке.

Дефицит и профицит зерна так и будут сменять друг друга, если в стране нет стратегического планирования — основы достижения рентабельности в его производстве. Национальный союз зернопроизводителей предлагает создать производственно-экономическую систему, при которой зерновая отрасль России обеспечит гарантированный объем и ассортимент в производстве зерна и продуктов его переработки высокого качества, реализацию зерна с гарантией получения высокой рентабельности. Например, ячменя у нас выращивается 16 млн т, а необходимо 20–22 млн; соответственно: ржи — 3,5 и 2,5–3 млн т, кукурузы — 3,5–4 и 6,5–8 млн т. Получение указанных объемов этих культур в значительной степени позволит сбалансировать внутренний зерновой рынок, сделать его более стабильным и прогнозируемым и в определенной мере гарантировать выполнение параметров Госпрограммы на 2013–2020 гг. по росту производства, в живом весе: крупного рогатого скота — до 3,15 млн т, свиней — до 4,53 млн, птицы — до 5,8 млн т.

О необходимости создания эффективной модели реализации зерна у нас говорится давно, но ничего существенного не делается. Поэтому, несмотря на высокую мировую стоимость зерна, цена, которую предлагают отечественным зернопроизводителям посредники (трейдеры), существенно ниже мировой даже при условии включения в нее всех объективных затрат на транспортировку и хранение.

Национальный союз зернопроизводителей выступает за создание в России эффективной модели реализации зерна на основе сельскохозяйственных сбытовых кооперативов (СПСК). Это будет способствовать более четкой организации деятельности по его сбыту, включая экспорт. При этом повысится доходность сельхозтоваропроизводителей при реализации зерна, его ликвидность, а также снизится зависимость предприятий от внутренней ценовой конъюнктуры.

Павел Скурихин, президент НСЗ, назвал следующие факторы, снижающие цену реализации зерна для отдельного

сельхозпредприятия. Это отсутствие в его собственности инфраструктуры для устойчивого трейдинга (элеватор, портовой терминал, иностранное представительство); неспособность формирования судовой партии и удовлетворения потребности крупного потребителя (20-200 тыс. т в месяц) в течение всего года; нецелесообразность содержания профессиональных трейдеров. По словам президента НСЗ, создание СПСК позволит преодолеть эти факторы, так как между производителями зерна установятся тесные связи на региональном и межхозяйственном уровне; появится возможность формировать крупные партии зерна для поставки конечному потребителю; будет обеспечиваться равное участие в этом процессе крупных и мелких сельхозтоваропроизводителей. СПСК создадут собственную инфраструктуру и логистику для реализации зерна внутри страны и на международных рынках; научатся выстраивать собственную политику во взаимоотношениях с конечными потребителями; изучат целевые рынки и требования своих партнеров путем прямого диалога.

Что еще может улучшить ситуацию на зерновом рынке? — Инвестирование хозяйств с учетом их выручки на гектар пашни — считает Виталий Шамаев, генеральный директор ООО «Агроспикер». «Самым тревожным симптомом российского зернового хозяйства является тот факт, что после вливания инвестиций на выходе мы видим рост кредиторской задолженности сельхозтоваропроизводителей, — заявил В. Шамаев. — Проще сказать, инвестиции не усваиваются и не перевариваются. Проблема в фундаментальных параметрах рынка». По его мнению, эволюция лидирующих АПК планеты заключалась в росте урожайности и создании рынка, способного выкупить продукцию. Это привело к тому, что неуклонно росла выручка на гектар пашни, и эти средства были локомотивом роста сельхозпроизводства. Одновременно создавались биржевые инструменты, которые формировали нужный уровень цен, обеспечивающий достаточное финансирование сельского хозяйства. Инвесторов аграрного производства интересует один показатель — выручка на гектар пашни. Для них земля — средство производства, и то, как она окупает инвестиции — самое главное. Для государства этот показатель также очень важен, поскольку он обеспечивает финансирование всего сельского хозяйства и смежных с ним отраслей. Погектарная выручка — это общий бюджет хлебороба, производителей техники, химических средств, удобрений. И чем он больше, тем меньше нужно тратить государственных денег на поддержку этих отраслей.

Выручка на гектар в развитых аграрных странах по основным культурам находится в пределах 1–2 тыс. долл. США. В России в целом по всему аграрному сектору выручка от пшеницы в 3–5 раз ниже. Это средний показатель по стране. В Южном и Центральном федеральных округах она выше, а в Сибири и на Урале намного ниже. Ценовые ориентиры проблеме низкого рыночного финансирования не решают. По остальным культурам биржевые ориентиры полностью отсутствуют. В итоге сельхозпроизводители в растерянности, не владеют информацией по объективным ценам на свою продукцию, чем успешно пользуются спекулянты в своих интересах.

А вот что серьезно может дестабилизировать ситуацию на зерновом рынке, так это то, что государство окончательно устраняется от контроля качества и безопасности зерна. Как отметил Александр Хатунцов, директор ФГБУ «Центр оценки качества и безопасности зерна», вокруг этого вопроса в последнее время развернулись нешуточные споры и страсти. «Неудивительно, что как многих простых российских граждан, так и организации, связанные

с производством, хранением, переработкой, экспортом и импортом зерна, интересует вопрос, во что выльется на этот раз новая перекройка системы государственного контроля качества зерна, — подчеркнул руководитель Центра. — Зерновой рынок уже сейчас содрогается от новых перемен в процедурах подтверждения разделенных понятий — качества и безопасности зерна».

ОЧЕРЕДНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ НА РЫНКЕ ЗЕРНА СВЯЗАНЫ С ПРИНЯТИЕМ В ИЮЛЕ 2011 г. ФЕДЕРАЛЬНЫХ ЗАКОНОВ — № 242-ФЗ от 18.07.2011 и № 248-ФЗ от 19.07.2011. ОНИ ПРАКТИЧЕСКИ ОТМЕНЯЮТ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА И БЕЗОПАСНОСТИ ЗЕРНА И ПРОДУКТОВ ЕГО ПЕРЕРАБОТКИ, ПРЕДУСМОТРЕННЫЙ ЗАКОНОМ «О ЗЕРНЕ» И ФЕДЕРАЛЬНЫМ ЗАКОНОМ «О ГОСУДАРСТВЕННОМ НАДЗОРЕ И КОНТРОЛЕ ЗА КАЧЕСТВОМ И БЕЗОПАСНОСТЬЮ ЗЕРНА И ПРОДУКТОВ ЕГО ПЕРЕРАБОТКИ».

На конференции со своими предложениями выступили представители ОСаО «Ингосстрах», «Ростсельмаш», «ОЗК», «Русагротранс», Донского ГАУ, а также главы турецкой, египетской, немецкой, греческой, ОАЭ делегаций и др. Завершил конференцию Юрий Пашуков, исполнительный директор ОАО «Ростовагролизинг», презентовавший лучшие отечественные машины и оборудование, выставившиеся в рамках конференции.

Выставка достижений производителей сельхозтехники проходила в торгово-выставочном комплексе ООО «Ростовагролизинг». Компания «РариТЭК», дилер «КамАЗа», представила вниманию посетителей газомоторные автомобили, работающие на компримированном природном газе (метане). В экспозицию вошли зерновоз самосвал на базе КамАЗ-65115 с самосвальным прицепом, самосвалы с трехсторонней и с задней разгрузкой, вакуумная машина КО-505АГ и городской автобус НефАЗ-5299-30-31. Посетителей привлекли результаты тестовых испытаний, которые были проведены в преддверии выставки.

В тест-драйве по маршруту «Ростов-на-Дону — хутор Московский» протяженностью 440 км приняли участие два автомобиля — газовый зерновоз на шасси КамАЗ 65115-30 и дизельный зерновоз на шасси КДММЗ 65115-017. Тест-драйв фактически продемонстрировал преимущества камазовской техники, работающей на метане. Так, на отдельных участках скорость автомобилей в груженом состоянии достигала 90 км/ч, но при движении на подъеме «газовый» зерновоз имел преимущество из-за высокого КПД двигателя. Выяснилось, что технически автомобиль на газовом топливе не уступает аналогу на дизтопливе, а по отдельным показателям превосходит. Экономия за рейс составила 3460 руб., а это немаловажно для потребителей.

Зерновоз на газомоторном шасси КамАЗ-65115-863-30 с мощностью двигателя 260 л.с. предназначен для перевозки различных сыпучих строительных, промышленных и сельскохозяйственных грузов. Топливная система автомобиля оснащена 13 баллонами объемом 80 л каждый (запаса топлива хватает на 500 км). Газовый зерновоз способен перевозить до 20,5 т груза, его объем (вместе с прицепом) более 31 м³, а параметры двигателя соответствуют экологическим нормам бензина «Евро-4».

«Зерновая Россия-2011» подарила специалистам АПК дополнительную возможность обсудить самые важные вопросы отрасли и наладить долгосрочные партнерские отношения. ■